



ARSEUS DENTAL
Advies, Aandacht, Attent

Arseus Dental Nederland (gevestigd in Waalwijk) is gespecialiseerd in solide oplossingen voor tandheelkundige praktijken welke de efficiëntie en kwaliteit verhogen en de complexiteit en kosten verminderen zodat onze klanten zich kunnen focussen op hun patiënten. Wat ons allemaal verbindt is een mooie lach. Relaties en betrouwbaarheid zijn een belangrijk goed voor Arseus Dental in het verleden, maar ook in de toekomst. Zoals wij met onze klanten omgaan, zo gaan we ook met elkaar om: enthousiast, attent, oprecht, samen en trots zijn daarbij onze kernwaarden.

Ben jij een echte verkoper en zit acquisitie in je bloed? Heb je twee tot drie jaar werkervaring in de Sales en ben je op zoek naar een nieuwe uitdaging? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Wij zijn voor de Nederlandse markt op zoek naar een

Account Manager CAD CAM / Digitale workflow (1 FTE)

De Account Manager waar ARSEUS DENTAL naar op zoek is, heeft goede verkoopvaardigheden, waarbij de behaalde resultaten voor zich spreken. De kandidaat die wij zoeken heeft lef, is een energieke doorzetter met een goed commercieel gevoel en heeft interesse in technologische ontwikkelingen. Je vindt het zelf ook leuk om digitale ontwikkelingen te volgen. Daarnaast ben je communicatief erg sterk en pas je je makkelijk aan in de tandheelkundige omgeving. Je bent een positief en prettig persoon en je ziet kansen en mogelijkheden in plaats van belemmeringen! Een "nee" bij een klant geeft jou extra motivatie om vragen te gaan stellen en wensen en behoeften boven tafel te krijgen.

De man/vrouw gaat zich volledig focussen op de verkoop van zowel onze digitale oplossingen zoals o.a. 3Shape Trios, Ivoclar One en andere nog nieuw te introduceren oplossingen inclusief bijkomende services en gerelateerde verbruiksmaterialen. Je bent daarbij vooral verantwoordelijk voor het vergroten van de producten- en dienstenportfolio. Je identificeert en beheert verkoopkansen. Je geeft presentaties en trainingen, brengt het verkoopproces tot een goed einde en bent de betrouwbare aanspreekpartner voor je klanten. Samen met de ondersteuning van een team specialisten, zet je de digitale workflow voor tandartspraktijken zowel intern als extern op de kaart.

Taken

- Uitdragen van de filosofie van ARSEUS DENTAL, waarin we de tandartspraktijk willen helpen bij hun uitdagingen.
- Initiëren van relaties met huidige en potentiële klanten.
- Acquisitie, alleen of samen met collega's van andere afdelingen
- Actief contacten onderhouden en afstemmen met de collega's uit de andere (commerciële) disciplines.
- Opleveren van de verkochte oplossingen en beantwoorden van gebruikers vragen
- Geven van presentaties en trainingen aan potentiële en bestaande relaties.

Functie-eisen

- Minimaal een HBO werk- en denkniveau, bij voorkeur op commercieel gebied.
- Twee tot drie jaar werkervaring in de Sales (binnen of buiten). Je hebt aantoonbare verkoop- en acquisitievvaardigheden.
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel mondeling als schriftelijk. Bij voorkeur ook beheersing van de Duitse taal.

Voor vragen over deze vacature kun je contact opnemen met Louis van de Mortel, General Manager, telefoon 0416-675000.

Solliciteren op deze vacature?

Ben je ervan overtuigd dat jij de Account Manager bent die ARSEUS DENTAL zoekt? En ben je klaar voor de uitdaging die deze vacature met zich meebrengt dan ontvangen wij graag jouw motivatiebrief waarin je zelf verkoopt en CV per e-mail (pz@arseus-dental.nl).

Deze vacature wordt gelijktijdig in- en extern gepubliceerd. Bij gelijke geschiktheid hebben interne kandidaten voorrang.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.